

# Een polis afsluiten is simpel, maar goed verzekerd zijn is iets heel anders.

Strandexploitanten

Onafhankelijk verzekeringsadvies is juist voor strandexploitanten belangrijk. We regelen tegenwoordig alles online. Ook een verzekering afsluiten is heel simpel. Maar heeft u dan wel wat u nodig heeft? Past de dekking bij uw risico's als strandexploitant?

## Verstand van de branche

Stephan van der Stee, organisator Strand Nederland: "Aon werkt met specialisten die echt verstand hebben van de branche. Zo komt adviseur Dick Boereboom al jaren bij vele strandexploitanten over de vloer. Dick heeft als specialist de ervaring en up-to-date kennis over de branche. Een 'tussenpersoon op de hoek' die misschien maar twee paviljoens verzekert kan deze nooit hebben. Dick geeft in gewone mensentaal uitleg over verzekeringen en preventie."

## "Ik geef advies, de keuze ligt bij de ondernemer"

Dick Boereboom: "In mijn dagelijks werk zie ik welke impact schade heeft op een onderneming en op de mensen zelf. Ik probeer ondernemers daarvan bewust te maken. Wat u als ondernemer uiteindelijk verzekert, bepaalt u natuurlijk zelf. Iedereen kent de grootste risico's voor strandexploitanten, zoals storm- en brandschade. Maar er zijn veel meer risico's die ondernemers – bewust of onbewust – vergeten."

## Weten waarvoor je premie betaalt

Om te bepalen wat u wel en niet verzekert is een solide waardeanalyse van uw opstal en inventaris erg belangrijk. Zo voorkomt u onderverzekering en onaangename verrassingen in geval van schade. Aon werkt samen met een landelijk werkende, gespecialiseerde taxateur. Zo weet u precies wat er gedekt is en waar u premie voor betaalt.

## Waar op letten als u verzekeringen afsluit

- Zorg dat u **onafhankelijk advies** krijgt, zodat u verzekeringen op maat krijgt met een dekking die past bij uw risico's.
- Sluit uw verzekering af bij een **betrouwbare verzekeraar**. Er zijn helaas voorbeelden van verzekeraars die na twee fikse branden al weer stopten met het verzekeren van strandpaviljoens.
- **Goedkoop is vaak duurkoop**. Bij schade bieden simpele standaardverzekeringen vaak geen dekking voor de specifieke risico's van strandexploitanten.
- Vraag ook om **advies over preventie** en over risico's die u misschien niet hoeft te verzekeren, omdat u eventuele schade zelf kunt dragen.
- Zorg dat u **ondersteuning** krijgt bij de afhandeling van uw schades.



### Meer weten?

Dick Boereboom helpt u graag verder:  
06 25 08 64 40  
[dick.boereboom@aon.nl](mailto:dick.boereboom@aon.nl)

## Enkele voorbeelden:

### Vandalisme

Het risico op vandalisme is zelfs met beveiliging nooit 100% uit te sluiten. Denk bijvoorbeeld aan de Pokémon-gekte op Kijkduin. Weinig mensen weten dat vandalismeschade lang niet op elke polis standaard is meeverzekerd.

### Koelschade

Als de elektriciteit uitvalt en alle verse producten in uw vriezer bederven, wat kost u dat dan? Kunt u deze schade claimen?

### Op- en afbouw

50% van alle paviljoens wordt elk najaar afgebroken en naar de opslag vervoerd. Valt tijdens het transport uw keukenunit van de wagen? Dan is uw transporteur wettelijk aansprakelijk, maar wel tot een beperkt bedrag. Zelf verzekeren is dus geen overbodige luxe.

### Bedrijfscontinuïteit

Meer vast personeel, langere seizoenen: de vaste lasten voor exploitanten worden steeds groter. Wanneer u na een flinke schade niet in bedrijf kunt blijven, moet u deze kosten blijven betalen. Het is aan te raden dit risico te verzekeren. Voor het krijgen van een financiering is het zelfs vaak een vereiste.